

eppc kërkon një *Senior Sales Executive B2B* për klientin e saj, i cili është një ndër kompanitë më prestigjioze ndërkombëtare në sektorin e kujdesit shëndetësor.

## Përgjegjësitë Kryesore:

1. Menaxhim i të gjithë ciklit të shitjeve;
2. Ndërtimi dhe mbajtja e marrëdhënieve me klientët biznese;
3. Mirëmbajtja e klientëve ekzistues dhe gjetja e klientëve të rinj;
4. Raportime periodike tek CEO i kompanisë.

## Kërkesat për këtë pozicion janë:

- Diplomë Universitare (*Preferohen degët Mjekësi dhe Farmaci*);
- Eksperiencë e mëparshme në shitje në terren në fushën e shëndetësisë jo më pak se 3 vjet (*Eksperienca si B2B Sales përbën avantazh*);
- Te njoh mirë paketën MS Office (*kryesisht Word, Excel*);
- Të njoh shumë mirë gjuhën Angleze;
- Të jetë mbi 30 vjeç;
- Të ketë leje drejtimi automjeti.

## Të dhënat:

<b>Pozicioni:</b>	Senior Sales Executive B2B;
<b>Vendndodhja:</b>	Qendër, Tiranë;
<b>Orari:</b>	40 orë;
<b>Raporton tek:</b>	CEO;
<b>Udhëtime pune:</b>	Po, brenda vendit;
<b>Pagesa:</b>	Ndër më të mirat në treg ( <i>fikse + bonuse + makinë, etj</i> );
<b>Kontrata:</b>	Sipas Kodit të Punës;
<b>Aplikimet mbyllen:</b>	1 Dhjetor 2014.

## Si të aplikoni:

Për të aplikuar për këtë mundësi punësimi, ju lutemi dërgoni CV-në tuaj dhe dokumentet e tjera shoqëruese duke **përmendur pozicionin për të cilin aplikoni** në adresën e e-mail<sup>it</sup>:

[recruitments@eppc.al](mailto:recruitments@eppc.al)

Ju do të kontaktoheni vetëm në qoftë se CV-ja juaj dhe dokumentet shoqëruese do të kualifikohen. Tek ne CV-ja juaj është e sigurt dhe trajtohet në konfidencialitet të plotë.