

eppc kërkon një *Field Sales* për klientin e saj, i cili operon në fushën e shitjeve të produkteve elektrike, elektronike dhe elektroshtëpiake në vend.

Një vështrim i përgjithshëm:

Kompania është në kërkim të një kandidati i cili duhet të ketë eksperiencë dhe aftësi në shitje me shumicë.

Përgjegjësitë Kryesore:

1. Prezantimi dhe promovimi i produkteve tek klientët në terren;
2. Mirëmbajtja e klientëve ekzistues dhe zgjerimi me klientë të rinj;
3. Administrimi i proceseve që lidhen me shitjen;
4. Raportime periodike mbi rezultatet e shitjes.

Kërkesat për këtë pozicion janë:

- Diplomë Universitare;
- Përvojë në shitje jo më pak se 2 vjet (*Eksperienca si B2B Sales përben avantazh*);
- Të zotërojë shumë mirë gjuhën Angleze;
- Aftësi të shkëlqyera komunikimi, negocimi dhe shitjeje;
- Të zotëroj mirë paketën MS Office (*Word-Excel*);
- Të ofroj zgjidhje të shpejtë dhe me cilësi për klientët;
- Të jetë person energjik dhe i motivuar;
- Të zotërojë patentë të klasit B.

Të dhënat:

Pozicioni:	Field Sales;
Vendndodhja:	Tiranë;
Orari:	40 orë në javë;
Raporton:	Menaxheri i shitjeve me shumicë;
Udhëtime pune:	Po, brenda vendit;
Pagesa:	Shumë e mirë;
Aplikimet mbyllen:	29 Maj 2015.

Si të aplikoni:

Për të aplikuar për këtë mundësi punësimi, ju lutemi dërgoni CV-në tuaj dhe dokumentet e tjera shoqëruese duke **përmendur pozicionin për të cilin aplikoni** në adresën e e-mail^{it}:

recruitments@eppc.al

Ju do të kontaktoheni vetëm në qoftë se CV-ja juaj dhe dokumentet shoqëruese do të kualifikohen.

Tek ne CV-ja juaj është e sigurt dhe trajtohet në konfidencialitet të plotë.